

Toyota Auto Park w Białymstoku poszukuje pracownika -DORADCA/ DORADCZYNI DS. SPRZEDAŻY FLOTOWEJ

Zakres obowiązków:

- realizacja wyznaczonych planów sprzedaży
- przygotowanie ofert i dokumentacji handlowej opartych na analizie potrzeb klienta
- negocjacje warunków umów handlowych
- monitorowanie działań konkurencji
- przygotowanie tygodniowych raportów sprzedażowych
- rozwój współpracy z aktualnymi Klientami Biznesowymi
- pozyskiwanie i budowanie długofalowych relacji z nowymi Klientami Biznesowymi na terenie całego woj. Podlaskiego
- dbanie o pozytywny wizerunek firmy

Oczekiwania:

- doświadczenie w sprzedaży B2B
- komunikatywność
- łatwość nawiązywania i utrzymywania relacji
- nastawienie na wyniki
- czynne prawo jazdy kat. B
- znajomość branży motoryzacyjnej oraz doświadczenie w sprzedaży flotowej będzie dodatkowym atutem

Oferujemy:

- zapewniamy zatrudnienie w prężnie rozwijającej się firmie w przyjaznym zespole
- umowa o pracę w pełnym wymiarze godzin
- atrakcyjny system premiowy
- program szkoleniowy

- możliwość rozwoju zawodowego i podnoszenia kwalifikacji
- atrakcyjny pracowniczy program najmu samochodów (Toyota Family)
- niezbędne narzędzia pracy

CV wraz z aktualnym zdjęciem należy przesłać na adres e-mail: praca@toyota-bialystok.pl

Informacja o przetwarzaniu Państwa danych osobowych w procesie rekrutacji jest dostępna w siedzibie firmy oraz pod linkiem: http://www.toyota-autopark.pl/Pliki-RODO/Klauzula_informacyjna_dla_Kandydata_do_pracy.pdf Jeśli chcieliby Państwo, aby Państwa dokumenty aplikacyjne były wzięte pod uwagę w kolejnych naborach, prosimy o uwzględnienie w zgłoszeniu oświadczenia: „Wyrażam zgodę na przetwarzanie danych osobowych na potrzeby przyszłych rekrutacji w „Auto Park” Spółka z ograniczoną odpowiedzialnością spółka komandytowa przez okres miesięcy (proszę podać).”